ADVANCE TRAINING-

बातें जो आपको नेटवर्क मार्केटिंग में नहीं सिखाई जाती

@Digitalbiz1984

डेविड वेड

VISIT…

- एडवांस ट्रेनिंग-

बातें जो आपको नेटवर्क मार्केटिंग में नहीं सिखाई जाती!

डेविड वेड

@कॉपीराइट
सभी अधिकार सुरक्षित है। इस प्रकाशन का कोई भी अंश लेखक एवं प्रकाशक की लिखित पूर्वानुमति के बगैर फोटोकॉपी, रिकॉर्डिंग या किसी भी अन्य तरीके से पुन: उपयोग नहीं किया जा सकता है।

©DigitalLibrary84

प्रस्तावना

अगर आपने नेटवर्क मार्केटिंग कंपनी इसलिए ज्वाइन कर रखी है क्योंकि आप वहां से पैसे कमाना चाहते हो लेकिन आपको उस पर बिलीव नहीं है तो अंत में आप यह गेम हार जाओगे। जब आप इसको प्रमोट करेंगे तो तुम्हारे फ्रेंड्स और तुम्हारी फैमिली भी इस बिजनेस में रुचि नहीं लेंगे। आप फेल हो जाओगे और इस वजह से आप इसमें पैसे भी नहीं बना पाओगे।

आप अपने फैमिली और फ्रेंड्स में अकेले हो जाओगे। अगर आप किसी कंपनी को इमोशनल होकर ज्वाइन करते हो और आपको उस पर बिलीव होता है।

तब आप इसमें बहुत अच्छा कर सकते हैं। आपका माइंडसेट ऐसा होना चाहिए कि मैं तो अपने फ्रेंड्स और फैमिली में शेयर करूंगा । मैं लोगों की लाइफ चेंज करने में उनकी हेल्प करूंगा ।

@Digitallibrary84

हम सब सुबह से लेकर शाम तक ना जाने कितनी बार कैफे, रेस्टोरेंट्स, टेलर्स, डॉक्टर आदि के बारे में लोगों को बताते हैं, अपने फ्रेंड्स को बताते हैं लेकिन हम नेटवर्क मार्केटिंग में आते हैं तो यह सब नहीं समझ पाते हैं।

आप ऐसे लोगों से मिले होंगे जो अपनी जिंदगी बेमकसद गुजार रहे हैं । ऐसे लोग उनको किस्मत से जो भी मिलता है, उसी से ही खुश हो जाते हैं। वे यह भूल जाते है कि कुछ लोगों को ही सक्सेस तुके में मिलती हैं लेकिन उनमें से भी ज्यादा तो जिंदगी से खुश नहीं रहते और जैसे-तैसे जिंदगी पूरी कर देते हैं।

ज्यादातर नाकामयाब लोग कोई बड़ा लॉटरी पाने का इंतजार
करते रहते हैं। इस तरीके से उन्हें कामयाबी शायद ही कभी मिल पाती है।

किसी भी ऐसे इंसान से जाकर आप जो पूछोगे जो अपनी लाइफ में कुछ नहीं कर रहा बैठा रहता है! तो वह यही बोलेगा कि सक्सेस तो किस्मत से मिलती है!

जो कमजोर दिमाग वाले लोग होते हैं। वह तकदीर पर विश्वास करते हैं इसीलिए वह मेहनत करना भी पसंद नहीं करते !

ज्यादातर लोग जिंदगी भर बस यही कहते रहते हैं कि काश मैंने यह किया होता...! काश मुझे उस टाइम पर समझ में आ जाता तो...! वह अपने मन में कुछ करने की इच्छा लेते हुए ही मर जाते हैं मतलब ऐसे इंसान जी कर भी जिंदा नहीं होते।

@digitallibrary84

ऐसा क्यों होता है कि कोई इंसान काफी मुश्किलों को पार करता हुआ अपने गोल्स को अचीव करता है जबकि दूसरे लोग ऐसा नहीं कर पाते ?

हम सब जानते है कि समुंदर में जहाज के डूबने का खतरा होने के बावजूद जहाज को समुद्र में ले जाया जाता है। वह यह नहीं देखते कि कहीं जहाज तूफान में फंस गया तो! अगर जहाज बंदरगाह पर खड़ा रहेगा तो उसमें जंग लग जाएगी। कुछ लोग खतरा उठाने से डरते हैं। वह यह सोचते हैं कि अगर वह सक्सेस नहीं हुए तो!

उन्हें हमेशा डर रहता है और वही डर उन्हें सक्सेस होने से रोकता है। वो लोग हमेशा वो काम करते है जो आसान और सुरक्षित हो और जिसे बहुत सारे लोग कर रहे हो।

यह बुक उनके लिए बिल्कुल नहीं है, जिनमें सक्सेस पाने का न तो कोई इरादा है, ना ही वह कभी ट्राई करते हैं और ना ही वो टाइम निकालते हैं।

@Digital_library84

क्या आप अमीर बनना चाहते हैं?
कौन नहीं चाहता यह भी तो सोचिए!
क्या आप रातों-रात अमीर बनना चाहते है ?

अगर ऐसा है तो आप कभी सही मायिने में अमीर नहीं बन पाओगे। क्या आपने वह सारे जरूरी स्किल्स सीख ली, जिनके बिना नेटवर्क मार्केटिंग में सफल होना लगभग

नामुमकिन है। नेटवर्क मार्केटिंग इतना सिंपल बिजनेस नहीं है कि जिससे भी आप मिलो और कहो कि "आप हमे ज्वाइन कर लो।"

और सामने वाला बोले "चलो ठीक है।" अगर इतना आसान होता हर कोई यहां सफल होता। हर कोई इसी बिजनेस को कर रहा होता ।

फिर यहां पर भी आपके सफल होने के चांसेस कम हो जाते और कंपटीशन बहुत बढ़ जाता । मुझे पूरा विश्वास है कि आप ऐसा हरगिज़ नहीं चाहोगे।

@Digitallibrary84

अध्याय -1

जब हम नेट मार्केटिंग में आते हैं तो हमें कई सारे ऑब्जेक्शन का सामना करना पड़ता है लेकिन आप यह भूल जाते हैं कि ऑब्जेक्शन तो सभी बिजनेस में आता है! यह तो एक बिज़नेस का पार्ट है..!

जैसे हम एडीडास का शोरूम खोलते है तो जितने भी कस्टमर आते हैं सारे तो एडिडास का शूज नहीं लेते तो रिजेक्शन तो उन्हें भी पेश करना पड़ता है अब चाहे जिओ का नेटवर्क ही क्यों ना हो लोग तो उसमें भी ऑब्जेक्शन खड़े करते हैं तो आपको क्या करना पड़ेगा इसमें मास्टरी हासिल करनी पड़ेगी ।

अगर आप कच्चा दिमाग लेकर मार्केट में होगे तो कोई दूसरा व्यक्ति ऑब्जेक्शन करता है और आप जवाब नहीं दे पाते हो तो आप खुद के डिसीज़न पर शक करने लगते हो । आपका माइंड भी धीरे-धीरे हो जाएगा कि शायद यह सही बोल रहा होगा शायद मैं गलत प्रोफेशन में आ गया हूं।

आखिर लोग नेटवर्क मार्केटिंग के बारे में नेगेटिव क्यों बोलते हैं ?...जब नेटवर्क मार्केटिंग कंसेप्ट शुरुआत

@DigitalLibrary84

में आया तो लोगों को बहुत पसंद आयाा। कुछ बाहर से कंपनी आयी और उन्होंने इस कंसेप्ट के बारे में बात की, प्रोडक्ट को साइड में रख कर केवल नेटवर्क मार्केटिंग के कंसेप्ट को बेचा।

काफी लोग इंस कंपनी से जुड़े कहीं लोगों ने काफी पैसे भी कमाए। इन सब कंपनीज के साथ एक प्रॉब्लम थी कि यह सब बिना प्रोडक्ट के काम कर रही थी यह सब पोंजी स्कीम थी "पैसा लगाओ और पैसा बनाओ"।

काफी कंपनीज लोगों का पैसा लेकर भाग गई। इससे लोगों को काफी नुकसान हुआ। कुछ लालची लोगों ने यह कंपनी शुरू की थी और लोगों का भरोसा जीत कर उनसे पैसे लेकर भाग जाते थे। जिससे लोगों ने नेटवर्क मार्केटिंग पर भरोसा करना बंद कर दिया।

कुछ कंपनी आती है और रातो रात अमीर बनाने का दावा करती है। ऐसी कम्पनीज एक फिक्स डिपाजिट लेती है और कहती है कि अगले 12 से 18 महीने तक आपको एक फिक्स इनकम मिलती रहेगी| ऐसी कंपनी लोगों को बेवकूफ बनाती है।

वह दो-तीन साल के अंदर ही लोगों का पैसा लेकर भाग जाती है। इन कम्पनीज में केवल पैसा सर्कुलेट होता है।
कुछ अच्छी कंपनीज भी आई लेकिन लगातार पोंजी स्कीम, चिटफंड कंपनीज की वजह से लोग इन अच्छी कंपनीज को नहीं देख पाते।

नेटवर्क मार्केटिंग को लेकर लोग नेगेटिव है लेकिन अब खुशी इस बात की है कि लोग अब इस कंसेप्ट को समझ रहे हैं।

इसकी पावर को जान रहे हैं और अब पोंज़ी स्कीम्स पर भी सख्त कानून बन गए हैं। अब केवल अच्छी कंपनीज ही ठीक से चल पाएगी।

@DigitalBrand64

नेटवर्क मार्केटिंग में लोग असफल क्यों जाते है?

सबसे बड़ा कारण तो यह होता है कि उन्हें वो जरूरी स्किल्स पता नहीं होती। कुछ लोग ये सोच कर ज्वाइन करते है कि होगा तो हो जायेगा वरना वही जो पहले जो भी कर रहा था वही करूंगा और थोड़ी कोशिश करके छोड़ देंगे।

वो यह भूल जाते है कि माचिश कि तीली कि लपटों से कभी चाय नहीं बनती। जितनी ज्यादा इच्छा होगी उतना ही हम इस बिज़नेस में कामयाब हो पाएंगे।

लेकिन क्या यह सही है? बिल्कुल नहीं..! अगर हवाई जहाज को थोड़ी सी स्पीड देख कर छोड़ दें क्या वो उड़ जाएगा? उसको पर्याप्त स्पीड देने के लिए इतनी एनर्जी तो देनी होगी जितनी कि वह हवा में जाकर स्टेबल हो जाए लेकिन हम तो
यही चाहते हैं कि थोड़ी मेहनत करे और सफलता मिल जाये।

प्रोस्पेक्टिंग कैसे करे?

लोग हर जगह हैं लेकिन दिक़्क़त यह है कि हम जानते नहीं है कि उनसे कैसे बात करे कि वो हमरे साथ ज्वाइन कर ले।

आप जब किसी से मिलते है और बताते है है कि मैं लोगो कि हेल्प करता हु एक्स्ट्रा इनकम कमाने में! आप ये गलती कर देते है कि आप पहली ही बार में सब कुछ बता देते है जिससे उसको लगता है कि यह कोई फ्रॉड बिज़नेस है।

उन्हें विश्वास नहीं होता आप पर और वो आपकी बात ताल देते है ।

@digitallibrary24

जब आप किसी से मिले तो इस तरह बताये तो वो उत्साहित हो जाये और कहे कि मुझे इसके बारे में जानना है। उस व्यक्ति में जिज्ञासा बनी रहनी चाहिए।

आप क्या जवाब देते हैं जब कोई आप से एक साधारण सवाल पूछता है कि "आप क्या करते हैं?" आपका जवाब परिणाम में बहुत अंतर् डाल सकता है! क्या आपने कभी इसे महसूस किया है ?

जैसे कोई व्यक्ति आपको बस में मिलता है और बातों ही बातों में आपसे पूछता है कि आप क्या करते हो? आपको अब ऐसे बताना है कि वो व्यक्ति बोले कि "कैसे? "।

आप एक बात याद रखे आपको कुछ भी झूठ नहीं बोलना है। आपका एक-एक शब्द सच होना चाहिए। उससे बाद में सामने वाले को आप पर विश्वास करेगा और सच कहु तो इस बिज़नेस में वो लोग कामयाब होते है जो लोगो के साथ विश्वास पैदा कर पाते है और उन्हें सही रास्ता दिखाते है।

आप बोल सकते है "मैं लोगो कि हेल्प करता हूँ, एक्स्ट्रा इनकम कमाने में ?" अगर सामने वाला थोड़ा भी इंटरस्टेड होगा तो वो बोलेगा " कैसे?" और बस यही तो हम सुनना चाहते थे।

@Digital_Diary84

अध्याय -2

जॉब v/s नेटवर्क मार्केटिंग -

जॉब करना काफी मुश्किल काम है लेकिन खुद का नेटवर्क बनाना उससे भी मुश्किल काम है । कमाल की बात पता है जब भी लोग "नेटवर्क मार्केटिंग" ये नाम सुनते है तो उनके दिमाग में आता है, ' चैन बनाने का सिस्टम', 'यहां पर बंदों को जोड़ना है और होना यहां कुछ भी नहीं है' ...जबकि सच्चाई यह है कि जब आप किसी जॉब में काम रहे होते है तो तब किसी और के नेटवर्क में काम कर रहे होते है।

जो एवरेज लोग होते है, वो किसी और के लिए काम करते है। दिन-रात मेहनत करते है, उस इंसान को अमीर बनाने के लिए जिसके लिए वो काम करते है।

जो स्मार्ट लोग होते है उनके लिए लोग काम करते है और वो किसी के लिए काम नहीं करते।

@Digitallibrary84

क्या आपको नहीं लगता कि आप इसी तरह मशीनी जिंदगी जीते हुए जिंदगी गुजार देंगे?
क्या आपको अपने परिवार के साथ समय नहीं गुजारना?

नौकरी करने वाले लोग डर के कारण ही नौकरी करते है| उनमे नौकरी से निकाले जाने का डर होता है।
बिलो का भुगतान करने का डर होता है और ज्यादातर लोग पैसे के गुलाम बन जाते है।

ज़िंदगी में हमेशा ये बात याद रखो की जितने भी लोग अपनी लाइफ में सफल हुए है वो फ़ैल हुए है, डर उनमे भी था लेकिन उन्होंने डर को हावी नहीं होने दिया।

जॉब v/s नेटवर्क मार्केटिंग

1.इनकम-

जॉब में इनकम फिक्स होती है अगर आपका बजट डगमगा रहा है तो आपको दूसरी जॉब ढूंढ़नी पड़ेगी या फिर आपको पार्ट टाइम एक और काम करना पड़ेगा और लोग यही तो करते है। नेटवर्क मार्केटिंग में कोई फिक्स इनकम नहीं होती इसमें सब आपके एफर्ट और आपकी मेहनत फैसला करते है| आपको बजट बनाने की जरूत नहीं होती है।

2. फ्रीडम-

जॉब में फ्रीडम नहीं होता है लेकिन नेटवर्क मार्केटिंग में आप अपनी मर्जी से आते जाते है और एक टाइम ऐसा आता है जब आपको बिना काम किये भी पैसे आते है।

3. टाइमिंग-

@Digitallibrary84

जॉब में टाइमिंग फिक्स होती है लेकिन नेटवर्क मार्केटिंग आप टाइमिंग अपनी मर्जी से डिसाइड करते है।

4. रिस्क्स-

जॉब में कोई रिस्क नहीं होती लेकिन नेटवर्क मार्केटिंग में आप तैयार हो जाओ। आपको कही सारी मुश्किलें आएँगी और कही बार हार मान लेने के बारे में भी सोच लेंगे लेकिन अंत में आप सफल हो जायेंगे| आप सोचेंगे की हाँ, अगर ये सब दिक्क़ते नहीं आती तो शायद मै ये कभी नहीं कर पाता।

5. रिटायरमेंट-

जॉब मै रिटायर होने के लिए आपको 40-50 साल का इंतज़ार करना पड़ेगा लेकिन अगर आप नेटवर्क मार्केटिंग मै मेहनत करते है तो आप यहां कुछ ही सालो में रिटायरमेंट ले सकते है।

वैसे देखा जाए तो हम सभी के कुछ सपने जरूर होते हैं। कुछ ही लोगों के अंदर वह हिम्मत और साहस होता है कि वह उन सपनों को पूरा करें और तब तक उनके पीछे भागते रहे जब तक कि वह पूरे ना हो जाए जो लोग ऐसा करने का जज्बा रखते हैं।

वही अपनी जिंदगी में कुछ कर दिखाते हैं और आगे चलकर एक शानदार जिंदगी जीते हैं।

आपको जानकर हैरानी होगी कि केवल 5 परसेंट ही लोगों लोग ऐसे होते हैं। जिनमे कुछ करने की हिम्मत होती है| बाकि लोग चूहा दौड़ में भागते - भागते, 9 से 5 की जॉब

@digitalpraful

करते - करते अपनी जिंदगी गुजार देते हैं और उनका संघर्ष खत्म हो जाता है।

ज्यादातर लोग केवल बेसिक जरूरतों को ही पूरा कर पाते हैं और पूरी जिंदगी ऐसे ही गुजार देते हैं। खुद के शौक और सपनों के बारे में सोचने का उनके पास समय तक समय नहीं होता।

मुझे सबसे ज्यादा हैरानी होती है कि लोग यह सब जानते हैं कि वह भेड़- चाल चल रहे हैं लेकिन वह यह काम इसलिए कर रहे हैं क्योंकि उनकी पुस्ते यह काम करती आई है।

उनके बड़ों ने उन्हें यही काम करने के लिए कहा है। वह जानते हैं कि ऐसा करके वह कोई बड़ी संपत्ति नहीं बना पाएंगे।

अब सवाल यह आता है कि क्या आप अपने सपने पूरे कर पाएंगे?
क्या जो आपने रास्ता चुना है वह आपके सपने पूरे कर देगा? ....क्योंकि आलोचना तो आपको हर हाल में ही झेलनी ही पड़ेगी।

लोग तो बोलेंगे और कहेंगे कि "यह तुम क्या करने लग गए!.. तुमसे यह उम्मीद नहीं थी, हमें लगा था तुम कोई अच्छी नौकरी करोगे"

अब ये आपको देखना है की आप क्या करना चाहते है?
सरल काम करने के चक्कर में रैट- रेस फंस जाना है या अपने ड्रीम्स को पूरा करना है।

आपका पहला सिकल्प है; आप एक अच्छी नौकरी पा सकते हैं। यहां आपको किसी और के काम करना है और आपको घंटो के हिसाब से इनकम मिलेगी।

आपको अच्छी नौकरी पाने के लिए एक योग्यता की जरूरत पड़ेगी। आपको काफी मेहनत भी करनी पड़ेगी।

@DigitalLibrary84

क्या आपने कभी सोचा है की जॉब पाने के लिए किसी को एक साल, किसी को दो साल और किसी को पांच साल लग जाते है क्युकी उस एग्जाम को क्रैक करने के लिए वो नॉलेज लेनी पड़ती है।

नेटवर्क मार्केटिंग बिज़नेस में आने के बाद अपने स्किल्स को नहीं बढ़ाते और वो नॉलेज नहीं लेते जो आपको सफल होने के लिए जरूरी है।

नेटवर्क मार्केटिंग में कंपनी आपको सेल्स पर कमिशन देती है और आपको जानकर हैरानी होगी की किसी भी बिज़नेस का मैन पार्ट उसकी सेल्स होती है ।

आप सोचो अगर आपको खुद का बिज़नेस करना हो तो बिल्डिंग बनानी पड़ेगी, प्लांट्स ,गवर्नमेंट सर्टिफिकेट, सैलरी,बिल्स पे करने होंगे और ट्रांसपोर्ट आदि का काम करना होगा और इन सब में से किसी भी पार्ट से आपको पैसे नहीं मिलने वाले।

पैसे केवल प्रोडक्ट सेल होने पर ही आएंगे तो नेटवर्क मार्केटिंग को आप इस तरह से समझ सकते है की ऐसा बिज़नेस जिसमे आपको कुछ भी इन्वेस्ट नहीं करना पड़ता और आपको बिज़नेस का सेटअप मिल जाता है।

@Digallibrary4

अध्याय -3

नेटवर्क मार्केटिंग को लेकर कुछ गलत धारणाये है | जिनकी वजह से लोग नेटवर्क मार्केटिंग को लेकर नेगेटिव रहते है| इन बातों को सुनकर अधिकतर नेटवर्क मार्केटर बीच में ही इसे छोड़ देते है|

नेटवर्क मार्केटिंग में लोगो को उपयोग में लेते है लेकिन सच ये है कि यहां सक्सेस लोगो को उनके गोल अचीव करने में हेल्प करने पर आती है।

लोग उनके एफर्ट्स के हिसाब से पैसे कमाते हैं। लोग बोलते हैं कि नेटवर्क मार्केटिंग में अमीर बहुत कम लोग होते हैं मतलब बहुत कम लोग पैसे कमाते हैं।

बहुत कम लोग कामयाब हो पाते हैं हां! यह सच है ..कि नेटवर्क मार्केटिंग में सभी कामयाब नहीं हो पाते।

@Digital.Library84

केवल 2 से 10 परसेंट लोग ही नेटवर्क मार्केटिंग में बड़ी इनकम लेते हैं लेकिन इसे सक्सेस का पैमाना नहीं मानना चाहिए क्युकी अगर इसे सफलता का पैमाना माना जाये जॉब एक बिग फेलियर है।

वास्तव में नेटवर्क मार्केटिंग में सफलता उन लोगो की संख्या के हिसाब से देखना चाहिए जो अपने सपने पुरे करते है।

वैसे भी ऐसा कौनसा बिज़नेस है जिसमे पैसा लोगो से नहीं कमाया जाता है।

सरकार भी तो लोगो से टैक्स लेकर नौकरी करने वालो को पैसा देती है।

ऐसा सवाल हमारी कमजोर मानसिकता को दिखाते है। ये सवाल दिखाते है कि हम अपनी लाइफ को लेकर कितना नेगेटिव है। हम हर एक अच्छाई में कमी ढूंढ़ने वाले है। हम खुद परफेक्ट नहीं नहीं होते लेकिन बाकि हर चीज़ को परफेक्ट देखना चाहते है।

आखिरकार ये बिज़नेस संतृप्त हो जायेगा..क्या आप ऐसे व्यक्ति को जानते है जिसके घर पर रेफ्रिजरेटर नहीं है?

अगर हाँ, तो सोनी या सैमसंग को रेफ्रिजरेटर बनाने बंद कर देने चाहिए लेकिन ऐसा तो नहीं है। रोजाना असीमित लोग 18+ के हो जाते है| लोग आपका इंतज़ार कर रहे है कि कब कोई आये और उन्हें इस दलदल से निकाले लेकिन आप तैयार ही नहीं हो।

@Digitallibrary84

आप उन्हें बताओ कि सपने पुरे करने के लिए आखिर नेटवर्क कि जरुरत क्यों है। उनकी गलत धारणाओं को दूर करो।

यहां लोगो को जोड़ना पड़ता है... अक्सर लोग कहते है कि "ये वही काम है ना जहां चैन बनानी पड़ती है","चैन सिस्टम ..अरे नहीं भाईसाहब! मैं नहीं करूंगा ये काम!", "मेरी रेपुटेशन का क्या होगा" ऐसी ही कही सारी बातें सुनने को मिलती है।

हम सब नेटवर्क मार्केटर को कभी न कभी ऐसी बातें सुनने को मिल ही जाती है। आपको ऐसे लोगो को समझाने के लिए उन्ही के आस पास कि चैन उन्हें दिखानी चाहिए।

कोई भी इंसान ऐसा नहीं है जिसने बिना नेटवर्क तैयार किये ही अमीर हो गया हो| आप डोमिनोस में कितना ही काम कर ले आप अपने सपने पुरे नहीं कर पाहोगे क्युकी वो नेटवर्क आपका नहीं है।

आप बस उस नेटवर्क के पार्ट हो। अगर आपको अपने सपने पुरे करने है तो आपको अपना नेटवर्क बनाना ही पड़ेगा। अगर ज़िंदगी केवल काटनी ही है तो वो तो ऐसे भी कट ही जाएगी।

@Digitallibrary24

अध्याय -4

आप अपना समय कहां कहां देते हो। उसी से आपकी लाइफ को दिशा मिलती है| आप कामयाब होंगे या नहीं यह इस बात पर निर्भर करेगा कि आप ज्यादातर टाइम कहां गुजारते हैं। लोग कहते हैं कि हम जिंदगी बदलना चाहते हैं। अब आपको सोचना है कि आप बदलना क्या चाहते हो? आप अपनी इनकम बदलना चाहते हो? या फिर आपको टीवी बदलना है? या फिर आपको कार बदलनी है? आपको फोकस उस चीज पर करना है जिसे आप बदलना चाहते हो।

नेटवर्क मार्केटिंग में सफल कैसे होवें?

सबसे पहले 3p के बारे में पता होना चाहिए (प्रोफाइल - प्रोडक्ट- प्लान)
प्रॉस्पेक्ट्स को इनविटेशन कैसे दे। उनको प्रेजेंटेशन कैसे दे और फॉलो-अप आदि कि प्रैक्टिस करे।

@Digital Library84

आप किसी भी नेटवर्क मार्केटिंग में हो क्या आपके प्रोडक्ट ऐसे है जिनको अगर आप इस नेटवर्क मार्केटिंग नहीं होते तब भी उसे करते? अगर हाँ तो अपनी कंपनी के प्रोडक्ट के बेस्ट यूजर बने है।

अगर आपको नेटवर्क मार्केटिंग में सफल होना है तो आपको उस कंपनी पर और उसके प्रोडक्ट्स पर विश्वास होना चाहिए| जितना ज्यादा आपका उस कंपनी के प्रोडक्ट पर विसवास होगा।

आप उतने ही कामयाब हो जाएंगे। आप किसी कंपनी में लाखों रुपए कमाने वाले को देखेंगे तो आपको पता चलेगा कि उसको उस कंपनी को लेकर कितना ज्यादा विश्वास है।

कुछ लोग होते हैं जो कंपनी के प्रोडक्ट की बुराई करते हैं और ऐसे लोग जल्द ही असफल भी हो जाते हैं। उनके मन में शंका होती है कि पता नहीं वह सफल होंगे या नहीं।

अगर आप खुद कन्वेंस नहीं है तो आप किसी और को भी क्या बता पाएंगे?

जो लोग नेटवर्क मार्केटिंग में सफल होते हैं वह बहुत उत्साहित होते हैं| सब उत्साह का ही खेल है| बहुत सारे लोग होते हैं।
जिनके पास काफी जानकारी होती है लेकिन उनमें उत्साह नहीं होता है।

जब हम उत्साह के साथ किसी को बताते हैं तो इससे हमारा बिजनेस बहुत तेजी से बढ़ता है।

नेटवर्क मार्केटिंग मगर आपको सफल होना है तो एक बात हमेशा याद रखनी है कि कभी भी किसी भी प्रोस्पेक्ट से बहस नहीं करनी। कुछ लोग बहस में लग जाते हैं।

@DigitalBrain24

अंत में यह होता है कि वह बहस तो जीत जाते हैं लेकिन वह उस व्यक्ति खो देते हैं।

वह व्यक्ति उनके साथ कभी ज्वाइन नहीं करता। हालांकि हम उसके सामने एकदम सही जानकारी दे रहे होते हैं लेकिन कोई भी व्यक्ति जी नहीं चाहता कि कोई उसे गलत साबित करें इसलिए हमें बहस से बचना चाहिए हैं।

अगर संभव हो तो हमें बहस को शुरू होने से पहले से खत्म कर देना चाहिए।

आपको नेटवर्क मार्केटिंग, खुद पर और अपने सपनो पर विश्वास होना चाहिए और हां तैयार हो जावो सुनने के लिए क्युकी लोग आपको और आपके बिज़नेस को रिजेक्ट करेंगे क्युकी आपने इस बिज़नेस को समझा उन्होंने नहीं।

आपके दोस्त, रिश्तेदार आपको चिढ़ाने वाले है.. आपके दोस्त कुछ दोस्त आपके लिए नई नई प्रॉब्लम ला सकते है लेकिन आपको अपने आप पर विश्वास रखना होगा।

जब आप कामयाब होगे तो वही लोग कहेंगे हमे तो पहले ही पता था कि तुम कर लोगे। रोज़ाना नए लोगो से मिलो, नए दोस्त बनाओ, उनके साथ रिलेशनशिप बिल्ड करो। आपको ज़िंदगी में सफल होने के लिए बाहर तो निकलना पड़ेगा।

बिल गेट्स ने 1500 लोगो को अपना बिज़नेस प्लान दिखाया था तो केवल 54 लोगो ने इसे सीरियसली लिया था जब बड़े लोगो ने नेगेटिविटी को देखा और आगे बढ़े तो आप क्यों रुके हुए हो।

आपके सपनो को पूरा होने से 10-15 लोग नहीं रोक सकते है ।आप बस चीरते हुए आगे बढ़ जाओ कुत्ते तो भोकेंगे ही

@digitalibrary84

लेकिन अब यह आपका डिसीज़न होगा कि आप कुत्ते से लड़ेंगे या बस अपना काम करके निकल लेंगे।

@Digitallibrary84